

KOMPENSATIONSPLAN

NHT Global är stolta över att presentera det vi tror är en av de mest lukrativa och återförsäljningsinriktade kompensationsplanerna i historien. Oavsett om du jobbar på deltid eller heltid, genom en kundbas eller som ett resultat av att bygga ett team av likasinnade distributörer, erbjuder NHT Global dig möjligheten att förverkliga dina ekonomiska mål och drömmar!

KOMMA IGÅNG MED NHT GLOBAL

STEG 1. REGISTRERA DIG I NHT GLOBAL

Det finns ingen anmälningsavgift och inget minimikrav på köp för att bli distributör hos NHT Global. När du går vidare i ansökningsprocessen får du två registreringsalternativ att välja mellan.



A. REGISTRERA SIG SOM EN BUSINESS BUILDER

Det kostar ingenting att registrera sig som Business Builder hos NHT Global. När du registrerar dig kommer du att få din NHT Global-webbplats, en onlinebutik för att sälja dina produkter, plus obegränsat tillträde till NHT Office (ditt supportcenter/back office) under en 30-dagarsperiod. Det finns inget minimikrav, men efter 30-dagarsperiodens slut blir webbplatsen ej tillgänglig om inga produkter har köpts. Som distributör kan du dock registrera dig igen på samma villkor för en ny 30-dagarsperiod.



B. REGISTRERA SIG SOM PREFERRED CUSTOMER

Det kostar ingenting att registrera sig som Preferred Customer. Som en Preferred Customer hos NHT Global kan du köpa produkter till rabatterade priser (25% rabatt) direkt från NHT Global.

Preferred Customers tjänar inte bonus, och de har heller inte rätt till kundförsäljning eller att registrera nya Business Builders. Det kostar ingenting och det finns inget minimikrav på köp eller PV (personlig volym) för att bli en Preferred Customer.

Preferred Customers köper endast produkter för personlig användning. Preferred Customer statusen är ett lojalitetsprogram som ger rabatt för kunder som regelbundet använder NHT-produkter.

STEG 2. AKTIVERA DITT ÅTERFÖRSÄLJNINGSCENTER (VALFRITT)

NHT Global är ett produktdrivet företag. Alla möjliga intäkter och ersättningar baseras på försäljning och konsumtion av produkter. Det finns inget krav på produktköp, men din verksamhet kommer att växa och blomstra snabbare om du själv är en nöjd produktanvändare och har produkter till hands för att kunna dela med andra. Vi rekommenderar att du väljer det NHT Global-produktpaket som bäst passar dina mål och behov för din verksamhet.

För att behålla och öka försäljningsvolym genererad i ditt team måste ett RBC aktiveras. Ett RBC som har aktiverats fortsätter att behålla och öka volym så länge det är aktiverat.

Ett RBC aktiveras med en produktbeställning på totalt 125 BV-poäng eller mer. För Business Builders har vi ordnat de första produktpaketen i fyra kategorier: Platina, Guld, Smaragd och Rubin. I varje paket köper du produkter till lägsta pris.

Varje gång produkter köps genereras Bonus Volume-poäng.

		STARTKRAV	PRODUKTRABATT
	PLATINA	1250BV	30%
	GULD	1000BV (500 BV ERBJUDANDEPAKET)	30%
	SMARAGD	250BV	30%
	RUBIN	125BV	10%

Ett RBC utan produktbeställningar (inaktiverat) eller produktbeställningar som inte betalas inom tidsgränserna håller inte samlad volym längre än slutet av den veckolånga betalningsperiod som de genererades i. **Varje betalningsperiod löper från 00.00 (UTC-6) varje måndag (natten söndag till måndag) till 23.59 (UTC-6) följande söndag.**

BONUS VOLUME (BV)

NHT Globals Kompensationsplan bygger på våra produkters möjligheter för återförsäljning. För att hålla produktpriser för återförsäljning konkurrenskraftiga och för att säkerställa en lönsam handel för vår bas av distributörer, tilldelar vi ett poängvärde (kallat Bonus Volume eller BV) till var och en av våra produkter, och kompensationsplanen är baserad på insamlandet av dessa poäng. NHT Global ger varje produkt maximala möjliga poäng för att skapa den ideala balansen mellan meningsfull återförsäljningsvinst och avsevärd ersättning till våra distributörer.

STEG 3. KVALIFICERA DITT RBC OCH GENERERA INKOMST MED NHT GLOBAL

Det finns fyra sätt att tjäna pengar på med NHT Globals Kompensationsplan som Business Builder:

1. ÅTERFÖRSÄLJNINGSVINST

Som en NHT Global-distributör kan du köpa produkter till inköpspris och återförsälja dem till fullpris och därigenom tjäna återförsäljningsvinst.

Distributörer tjänar även arvode vid försäljning till föredragna kunder på skillnaden mellan priset för föredragen kund och distributörspriset, samt tjänar poäng som läggs till i en Business Builders personliga gruppvolym.

2. ARVODE VID DIREKTFÖRSÄLJNING OCH GENERATIONSBONUS

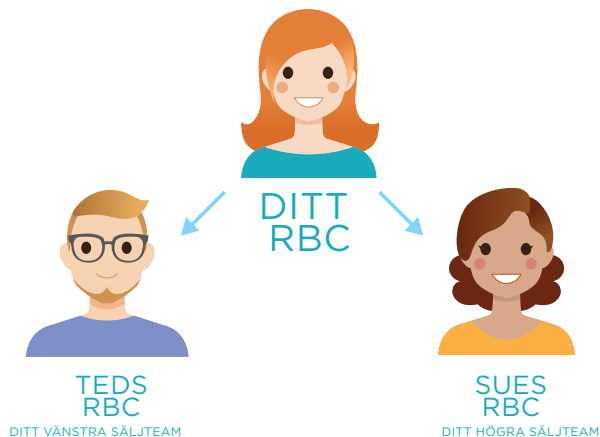
Tjäna arvode vid direktförsäljning på den berättigade bonusvolymen genererad av personligt sponsrade distributörer, upp till tre nivåer ner i ditt generationsträd.

3. SYSTEMET MED TVÅ TEAM FÖR ÄNDLÖS KOMPENSATION

Du kan utveckla två grupper under ditt RBC genom att introducera andra till NHT Global och våra underbara produkter och möjligheter. När de registrerar sina RBC under dig kommer du att få ett Vänstra säljteam och ett Högra säljteam. Du kan tjäna inkomst baserad på produktförsäljning inom dina två team, som beskrivs enligt nedan.

4. MATCHANDE BONUS

Tjäna bonusar på periodiska arvoden intjänade genom din personligen sponsrade downline upp till tre nivåer ner i ditt generationsträd.



SYSTEMET MED TVÅ TEAM

När du har aktiverat ditt RBC, finns det två enkla steg att slutföra som gör att du kan tjäna inkomst inom Systemet med två team för ändlös kompensation: 1) ditt RBC måste vara kvalificerat och 2) ditt RBC måste avancera till en nivå som är berättigad för arvode. Det finns fyra nivåer berättigade för arvode inom Systemet med två team för ändlös kompensation: Rubin, Smaragd, Guld och Platina. Nivåavancemang, tillsammans med din ökning i arvode, kommer att ske omedelbart i den betalningsperiod där alla kriterier för avancemang är uppfyllda (t.ex. veckan då du uppfyller kriterierna för Guld kommer du att bli betald i Guldnivån).

KVALIFICERA DITT RBC FÖR ATT TJÄNA EXTRA ERSÄTTNING

För att kvalificera ditt RBC för att tjäna extra ersättning genom Systemet med två team för ändlös kompensation måste du personligen sponsra två (2) distributörer – en i ditt vänstra säljteam och en i ditt högra säljteam. För att tas med för kvalifikation måste dessa sponsrade distributörer vara aktiverade.

AVANCERA TILL EN NIVÅ BERÄTTIGAD FÖR ARVODE

A. PLATINA-NIVÅN

Ditt RBC kommer att nå Platina-nivå vid registrering om summan på din FÖRSTA beställning är minst 1250 BV. Fördelen med registrering i Platina-nivån är att den årliga förnyelsen av NHT Office, ditt supportcenter för backoffice, inte krävs. Med inköpet av en första Platina-beställning får du också 12 månaders aktivering. Varje enskild nybeställning på 1250 BV eller mer kommer också att ta ditt RBC till Platina-nivå.

B. GULDNIVÅN (1250 BV I PV* ELLER 3000 BV I PV + PGV**)

Ditt RBC kommer att nå Guldnivå vid registrering om din första beställning är på minst 1000 BV. Om din första beställning innehåller mindre än 1000 BV, kan du nå Guldnivån genom följande:

Ditt RBC kommer att nå Guldnivå när antingen din samlade PV har nått 1000 BV-poäng eller den sammanlagda summan av din PV och PGV har nått 3000 BV-poäng. Av de totala 3000 BV-poängen måste din PV stå för minst 250 BV-poäng och kan utgöra högst 1 000 BV-poäng. Det finns ingen tidsgräns för att uppnå detta eftersom det bygger på det pågående insamlandet av BV-poäng från då du registrerar ditt RBC och de RBC i din personliga grupp. Ditt RBC måste förbli aktivt för fortgående insamlande. Om ditt RBC blir inaktivt återställs all samlad PV och PGV till noll.

Årlig förnyelse av NHT Office, ditt supportcenter för backoffice, krävs.

C. SMARAGD

Ditt RBC kommer att nå Smaragdnivå vid registrering om summan på din FÖRSTA beställning är på minst 250 BV genom att välja ett av de färdiga Smaragd-produktpaketerna. Om din första beställning innehåller mindre än 250 BV kan du nå Smaragdnivå genom följande:

Ditt RBC kommer att nå Smaragdnivå när dina samlade PV har nått 250 BV-poäng. Det finns ingen tidsgräns för att uppnå detta eftersom det bygger på det löpande insamlandet av BV-poäng från då du registrerar ditt RBC. Ditt RBC måste förbli aktivt för fortgående insamlande. Om ditt RBC blir inaktivt återställs all samlad PV och PGV till noll.

D. RUBIN

Ditt RBC kommer att nå Rubin-nivå vid registrering om summan på din FÖRSTA beställning är på minst 125 BV genom att välja ett av de färdiga Rubin-produktpaketen.

Smaragd och Rubin är inte berättigade till NHT Global International Recognition-programmet eller Supreme Bonus och behöver årlig förnyelse av NHT Office.

***Personlig BV (PV):** Det här är din personliga försäljningsvolym och syftar på de produktbeställningar som behandlas via ditt RBC och som tillskrivits ditt distributörs-ID-nummer. Personlig volym samlas för att avancera i nivå. All bonusvolym på produktbeställningar som behandlas via ditt RBC appliceras också på 1/3 Team-Benet efter att Guld- eller Platina-nivå har uppnåtts.

****Personlig Grupp-BV (PGV):** Din personliga grupp består av dina personligen sponsrade distributörer, oavsett deras placering i generationsträdet. Din personliga grupp-BV är den sammanlagda summan av alla produktbeställningar som behandlas genom distributörer i din personliga grupp.

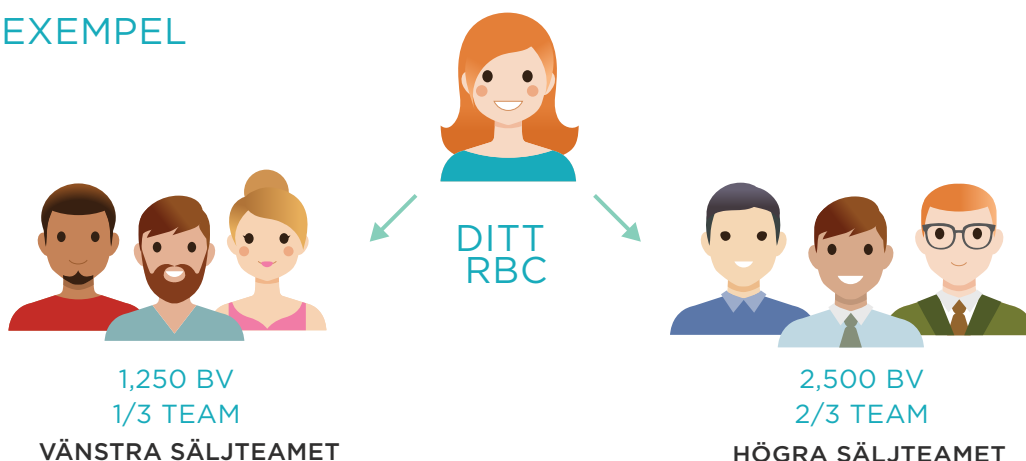
TVÅ TEAM FÖR ÄNDLÖS KOMPENSATION

När ditt RBC har aktiverats, nått betalningsnivå och blivit kvalificerat, är du berättigad att få veckovisa ersättningar baserade på Bonusvolym med arvodesrätt (CBV) samt en direkt bonusbetalning för beställningar som lagts av dina personligen sponsrade distributörer.

TJÄNA VECKOVISA EXPRESS-ERSÄTTNINGSBONUSAR

Som redan nämnts kommer du över tid att utveckla två säljteamsben – ett Vänstra säljteamsben och ett Högra säljteamsben. Vanligtvis är det naturligt att ett team-ben samlar mer eller mindre BV-poäng en vecka än det andra. Ersättningsbonusen beräknas på din Bonusvolym med arvodesrätt (CBV) av ditt team-ben med den minsta totala samlade bonusvolymen vid tidpunkten för arvodesberäkning baserat på ett 1/3 - 2/3-förhållande. När ditt RBC har aktiverats, har nått en nivå och har kvalificerats, är du berättigad att få ersättningar för varje 1 875 i Sammanlagd grupp-BV-poäng som genereras av din säljorganisation bestående av två team. När ett säljteam har genererat 1 250 poäng i Sammanlagd grupp-BV (2/3) och ditt andra säljteam har genererat 625 poäng i Sammanlagd grupp-BV, kommer du att ha genomfört en expressperiod och kommer att tjäna express-ersättningsbonus. Ett RBC kan slutföra upp till 400 försäljningsperioder per vecka på 125 USD per period för en högsta veckoinkomst på 50 000 USD per vecka. Eventuell oanvänd eller obetald samlad BV i något Team-ben efter utbetalning av arvode kommer att överföras för betalning i framtida veckor.

EXEMPEL



Exempel: Ditt Vänstra säljteams samlade volym vid slutet av veckan är 1 250 BV och det Högra säljteamets samlade volym är 2 500 BV. Ditt Vänstra säljteam är ditt 1/3 Team-ben och ditt Högra säljteam är ditt 2/3 Team-ben. CBV är då den samlade volymen 1 250 i 1/3 Team-benet eftersom det är dubbelt så mycket samlad volym i ditt 2/3 Team-ben. Efter betalning av arvode kommer volymbalansen i ditt Högra säljteams ben att överföras för framtida beräkning av arvode. Det maximala beloppet av obetald samlad volym som kan överföras i slutet av varje veckovisa betalningsperiod i antingen Vänstra eller Högra säljteamsbenet är 250 000 BV.

ARVODE BELOPP:

ETT RBC PÅ PLATINA- ELLER GULDNIVÅ TJÄNAR 20 % AV DEN CBV SOM ÄR GENERERAD I 1/3 TEAM-BENET.

ETT RBC PÅ SMARAGDNIVÅ TJÄNAR 10 % AV DEN CBV SOM ÄR GENERERAD I 1/3 TEAM-BENET.

ETT RBC PÅ RUBIN-NIVÅ TJÄNAR 5 % AV DEN CBV SOM ÄR GENERERAD I 1/3 TEAM-BENET.

		ERSÄTTNINGSBONUS	MAXIMAL ERSÄTTNING PER VECKA
	PLATINA	20%	\$50,000
	GULD	20%	\$50,000
	SMARAGD	10%	\$25,000
	RUBIN	5%	\$25,000

* Alla volymer är beräknade till obegränsat djup. En Business Builders RBC-intäkter får uppgå till högst 50 000 USD per vecka. En Fast Tracks RBC-inkomst får uppgå till högst 25 000 USD per vecka.

Olika internationella marknader kan ha ett minimikrav på arvode som krävs för att gå genom processen med utbetalning. Kontrollera med din lokala kundsupport för lokala krav.

För att ytterligare säkerställa styrkan och stabiliteten i programmet med Två team för ändlös kompensation betalas allt arvode inom ramen för vår 60 %-garantiregel.

Se nedan för en förklaring av 60 %-garantin.

MATCHANDE EXTRABONUS

Äkta matchande bonusar betalas på personligen sponsrade distributörers express-belöningsbonusar upp till tre nivåer ner.

1:A NIVÅN FÖR MATCHANDE BONUS

2:A NIVÅN FÖR MATCHANDE BONUS

3:E NIVÅN FÖR MATCHANDE BONUS

PROCENTSATSER FÖR UTBETALNING AV EXPRESS-ERSÄTTNINGSBONUS BESKRIVS ENLIGT FÖLJANDE BEROENDE PÅ DIN NIVÅ

NUVARANDE KVARTALS-IRP-RANKING	GENERATIONER NER FÖR MATCHANDE BONUS							KVARTALSVIS MATCHANDE BONUS-NIVÅ
	1	2	3	4	5	6	7	
RUBIN	3%							US\$500
SMARAGD	5%	3%						US\$500
0	10%	5%	3%					US\$500
1	10%	5%	3%					US\$1,000
2	10%	5%	3%					US\$2,000
3	10%	5%	3%					US\$3,000
4	10%	5%	3%					US\$4,000
5	10%	5%	3%	1%	1%			NO LIMIT
6	10%	5%	3%	1%	1%	1%		NO LIMIT
7+	10%	5%	3%	1%	1%	1%	1%	NO LIMIT

*Nivå avser nivåer 1 till 9, vilket bestäms av International Recognition Program (IRP).

Om du till exempel är en Guld-distributör och en distributör i första nivån av din downline tjänar en express-ersättningsbonus genom sin CBV (Bonusvolym med arvodesrätt), så får du en bonus på 10 % av periodbeloppet. Om du är en Smaragd-distributör får du en bonus på 5 % av periodbeloppet.

TJÄNA ARVODE PÅ DIREKTFÖRSÄLJNING

Generationsbonusar grundas på volymen av dina personligen sponsrade distributörer upp till tre nivåer ner på nybeställningar efter att Platina- eller Guldnivå av personligen sponsrade distributörer har uppnåtts. Till dess att Platina- eller Guldnivå uppnås av distributörer på 1:a, 2:a eller 3:e nivån i ditt generationsträd kommer endast distributörens direkt personliga sponsor att få 1:a-nivåns generationsbonus.

Det finns tre nivåer av generationsbonusar:

1:A NIVÅNS GENERATIONSBONUS

2:A NIVÅNS GENERATIONSBONUS

3:E NIVÅNS GENERATIONSBONUS

Om du är Platina- eller Gulddistributör får du en bonus på 10 % (av BV) på varje order som placeras i din personligen sponsrade downlines första nivå. Om du är en smaragd-distributör får du 5 %. Procentsatserna för utbetalning av BV beskrivs enligt följande beroende på din nivå:

		DIRECT BONUS/1:A GENERATIONENS BONUS	2:A OCH 3:E GENERATIONENS BONUS	BONUSENS NIVÅDJUP
	PLATINA	10%	5%, 3%	3
	GULD	10%	5%, 3%	3
	SMARAGD	5%	3%, NA	2
	RUBIN	3%	NA	1

Till exempel: Mary är en Platina-distributör. Mary registrerar personligen John som en Smaragd-distributör och Sue som en Gulddistributör. Mary gör en beställning på 250 BV. John gör en beställning på 90 BV. Sue gör en beställning på 120 BV.

Marys sponsor Sam, en Gulddistributör, är berättigad att få:

- * en 1:a nivå (10%) generationsbonus på Marys 250 BV-beställning
- * Han tjänar inte en 2:a generationsbonus på Johns beställning eftersom John ännu inte nått Platina- eller Guldnivå och därför ger inte hans beställning en 2:a eller 3:e generationsbonus tills John når Platina- eller Guldnivå
- * Han tjänar en 2:a generationsbonus (5 %) på Sues 120 BV-beställning

AKTIVERINGSPERIOD

Inledande aktiveringsperioder varierar beroende på antalet BV i din första beställning. En order som innehåller 1 249 BV eller mindre får 8 veckors aktiveringstid. En beställning som innehåller 1 250 BV eller mer får 12 månaders aktiveringstid. Du kan hålla koll på din organisation via NHT Office.

LÖPANDE LÄGSTA MÖJLIGA UNDERHÅLLSKRAV

Detta är ett marknadsföringsprogram för återförsäljning. Distributörer kan köpa produkter och tjäna vinst genom återförsäljning när som helst utan något underhållskrav. För att kunna fortsätta samla och hålla volym och tjäna ersättningar i Två team-programmet måste ett RBC återaktivera sitt RBC efter de första 8 veckorna.

För att upprätthålla pågående aktiveringskrav måste ett RBC ha minst 90 BV-poäng i PV.

Om ett RBC inte skulle uppfylla och underhålla minimikraven inom den föreskrivna tidsramen, kommer all insamlad volym att försvinna. I händelse av att någon återaktiverar (gör en beställning och betalar för den) efter att det hänt börjar volymen återigen samlas in (ingen tidigare försvunnen volym kommer att återställas) och arvode kan återigen tjänas.

60 % - GARANTIN

NHT Global har en av de starkaste utbetalningarna i nätmarknadsbranschen. Vi betalar ut, i form av arvode, upp till 60 % av arvodesberättigade intäkter som vi under programmets livstid får av produktköp.

När beräknat periodiskt arvode en viss vecka överstiger 60 % (baserat på ett femveckors rörligt genomsnitt som fortlöpande kontrolleras av företaget) kommer periodiskt arvode intjänat av en distributör på de perioder utöver de första tio (10) att bli föremål för en utspädning för att få det sammanlagda faktiskt betalda arvodet ner till inte mer än 60 % av den arvodesberättigade vinsten. Denna utspädning kommer att fördelas jämnt över allt periodiskt arvode utöver de första 10 perioderna.

** Alla hänvisningar till inkomst, antydda eller angivna, i NHT Globals Kompensationsplan är endast avsedda som exempel. NHT Global garanterar INTE att någon kommer att tjäna en viss inkomst, eller någon inkomst alls. Intäkter i NHT Globals Kompensationsplan, om någon, kommer bara att bero på varje persons ansträngning, skicklighet och förmåga.*